BOLETÍN MENSUAL ASIS CAPÍTULO MÉXICO A.C.





LOS PROFESIONALES DE LA SEGURIDAD DEL PAÍS UNIDOS POR EL BIEN DE MÉXICO



CONTENIDO



TIPS DE SEGURIDAD



REUNIÓN MENSUAL



AVISOS IMPORTANTES



COMUNIDADES



CUMPLEAÑOS



TIP DE SEGURIDAD

3

¿QUÉ DEBE TENER UN BUEN PARTNER DE CIBERSEGURIDAD?







Fuente: Edición digital de la revista Revista Xtrem Secure No.81



TIP DE SEGURIDAD

El aumento de los ciberataques lleva a cada vez más empresas a contar con un partner de ciberseguridad, o varios, que le ayude en su estrategia de seguridad TI para hacer frente a todo tipo de amenazas. Unos socios que comparten una serie de características comunes.

Aunque con sus particularidades, existen una serie de características comunes que todo buen partner de ciberseguridad comparte con sus homólogos. Así se destaca en una reciente investigación llevada a cabo por la firma de análisis Canalys, conjuntamente con Trend Micro y Tech Data, en la que se ha evaluado a 208 partners y sus capacidades para identificar las características más comunes.

Gracias al uso de la herramienta online para la evaluación de habilidades, Cybersecurity 360, se encontró que entre los rasgos que comparten destaca ejecutar una práctica de seguridad cibernética dedicada, tener un enfoque en los servicios gestionados, así como demostrar la capacidad de vender a los líderes sénior dentro de las organizaciones de los clientes.

Con ello, el objetivo del estudio busca comprender las diferentes fortalezas y debilidades de los partners involucrados en el negocio de la ciberseguridad y ayudarles a identificar áreas de mejora. Según apuntan desde Canalys, se trata de habilidades que tienen una gran demanda en el canal y que son difíciles de encontrar.

En la evaluación se identificaron estos rasgos comunes tan claves para cualquier partner de ciberseguridad que, en los últimos tiempos, están viendo crecer notablemente su negocio.

Uno de los rasgos más comunes es el de ofrecer un conjunto completo de tecnologías de ciberseguridad.

La seguridad de terminales y redes se perfila como la tecnología más común vendida por el canal, pero los partners líderes cuentan con ofertas que abarcan múltiples áreas, como la gestión de identidades y la protección de la nube.



TIP DE SEGURIDAD

Unas ofertas en línea con la demanda y con grandes perspectivas de crecimiento seguro tal y como destaca David Ellis, vicepresidente de movilidad y seguridad de Tech Data Europe. Gran parte de esta necesidad ha sido impulsada por el cambio al trabajo híbrido y la necesidad de redes seguras para respaldar este cambio.

"Las áreas de más rápido crecimiento en ciberseguridad incluyen la seguridad en la nube; gestión de identidad y acceso; soluciones de orquestación, automatización y respuesta de seguridad (SOAR); y seguridad móvil y de terminales «.

Los conocimientos de un partner de ciberseguridad Otros rasgos comunes que comparten los partners dedicados a la ciberseguridad son la dedicación exclusiva o con una división de seguridad dedicada, poseer un profundo conocimiento de los entornos de TI de los clientes y tener la capacidad de diseñar e implementar políticas de ciberseguridad para los clientes.

También comparten la oferta de un conjunto completo de servicios administrados, así como la operación de un Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) y la contratación para respaldar las prácticas de ciberseguridad.

La capacidad de vender a directivos de alto nivel dentro de su base de clientes también es particularmente crucial, según la investigación de Canalys. En este sentido, el director europeo de MSP de Trend Micro, Gary O'Connell, destaca que cada vez más vemos cómo la ciberseguridad se convierte en un problema a nivel de la junta de directivos, especialmente a medida que los partners desarrollan sus carteras de servicios de seguridad gestionados.

Fuente: Edición digital de la revista Revista Xtrem Secure No.81 ¿QUÉ DEBE TENER UN BUEN PARTNER DE CIBERSEGURIDAD? | xtremsecure



REUNIÓN MENSUAL VIRTUAL JULIO 2021

Fecha: 13 de Julio Plataforma virtual ZOOM Asistentes: 132

SPONSORED BY







ASIS Capítulo México realizó su reunión mensual correspondiente a julio. El evento dio inicio con la bienvenida por parte de José Luis Alvarado, vicepresidente de enlace del Capítulo, quien presentó al patrocinador del evento, Daniel Espinosa, director general de SERVISEG+.

A través de los Servicios Inteligentes de Seguridad hacen posible generar una atmósfera de seguridad diseñada y operada de acuerdo con las necesidades de cada uno de ellos, buscando así una eficiencia en todos los recursos necesarios para el cumplimiento de sus objetivos.

Tienen 27 años de experiencia en el mercado, estando en los últimos 10 años entre las 5 principales empresas de seguridad a nivel nacional, dan trabajo a más de 5,500 personas; cuentan con una cartera de más de 200 clientes nacionales e internacionales, del sector público y privado; están certificados bajo la norma de estándares de calidad ISO 9001:2018; su responsabilidad social es distinguida en entre su círculos de interés; cuentan con una cobertura nacional.

Miguel Ángel Champo del Valle, presidente ejecutivo del ASIS Capítulo México, dio un informe sobre los avances de las comunidades de ASIS en cuanto a *webinars*, sesiones, etcétera. Mencionó que hasta el momento el capítulo cuenta con 338 socios e invitó a que se afilien más personas.

Invitó a que más socios contesten la encuesta para retomar las reuniones mensuales presenciales.

Por ultimo invitó a participar en el Global Security Exchange GSX que se llevará a cabo del 27 al 29 de septiembre en Orlando, Florida de forma presencial y virtual.



CONFERENCIA

Midori presentó a los panelistas Eduardo González, Marco García, Conrado Ramírez, Rogelio Villarreal y Jorge Martínez, PCI, con la ponencia "Los retos de la seguridad corporativa en los proyectos de energía renovable", donde a través de una preguntas se dio a conocer en la cronología de responsabilidades y labores que tiene la seguridad corporativa en los proyectos de energía renovable.

Se comenzó con la responsabilidad que tiene la Seguridad Corporativa, en el proceso de oferta ante proyectos de energía renovable donde se comentó que el área corporativa juega un rol muy importante, será necesario hacer un traje a la medida coherente, ya que esos costos impactarán a las expectativas de ganancia de las compañías, ser francos de cuánto costará y que tan viable es hacerlo.

La Seguridad Corporativa tiene alguna variante en la seguridad en los proyectos eólico/solar/ciclo combinado/termoeléctrico, Las variantes dependerán del posicionamiento del proyecto geográficamente hablando. Los parques eólicos siempre son abiertos por lo que dificulta a vigilancia, no hay energías y robo de cobre.

En nuestro país aún queda mucho camino y se requiere de muchos esfuerzos público-privados para permitir que las energías renovables y sus benéficos efectos sean una realidad, debido entre otras cosas, a los retos ambientales, la falta de confianza del consumidor en cuanto a la fiabilidad y estabilidad del suministro, el eterno problema de las consultas previas con las comunidades, la falta de una red que en el caso de la energía eólica que transporte la energía desde el sitio de generación, el alto precio de fabricación de los sistemas tecnológicos, y más aún, la falta de una política de Estado que supere el aspecto financiero y político y marque el derrotero para los años venideros.















Conoce el **PROGRAMA** de **BENEFICIOS "ASIS"**

UDLAP. JENKINS GRADUATE SCHOOL





DIPLOMADO EN **DIRECCIÓN** DE **SEGURIDAD CORPORATIVA** Inicio de clases: **1 JULIO**



DIPLOMADO EN
LIDERAZGO Y GERENCIA
INTEGRAL EN SEGURIDAD
Inicio de clases: 3 AGOSTO







12





13



PRESENTE EN EL
V FORO VIRTUAL
INTERNACIONAL
SEGURIDAD DE
INSTALACIONES VITALES
"AMENAZAS EMERGENTES"











ASIS Capítulo MX está evaluando la posibilidad de regresar a un FORMATO DE REUNIONES MENSUALES HÍBRIDAS (presencial-virtual), como antesala de las reuniones 100% presenciales y queremos conocer tu opinión.

Contestar esta encuesta te tomará máximo 4min.

#ASISSOMOSTOD@S



PROXIMA REUNIÓN MENSUAL

15







"POLÍTICA DE SEGURIDAD Y CRISIS DE VIOLENCIA EN MÉXICO (2018-2021)"

EDUARDO GUERRERO

SOCIO Y DIRECTOR GENERAL DE LANTIA CONSULTORES Y DE LA PLATAFORMA DIGITAL LANTIA INTELLIGENCE



martes 10 / 10am

SPONSORED BY:



;ASISte!

SI NO ERES SOCI® Y QUIERES SUMARTE, ENVIA UN MENSAJE



55 1321 1289



COMUNIDADES



Webinar de la Comunidad Seguridad en la Cadena Logística "Perspectivas del Robo de Carga en México, Segundo Semestre 2021"

> 8 de julio 2021 Asistentes: 91

Webinar de la Comunidad Women In Security "La anticipación de actos violentos como principio básico de prevención"

> 15 de julio 2021 Asistentes: 49





Sesión de Trabajo Comunidad Young Professionals 15 de julio del 2021 Asistentes: 4



COMUNIDADES



Sesión de Trabajo Comunidad ITS
"Análisis de recientes
Ciberataques: En realidad, ¿Qué
tan cerca están de mí?
16 de julio 2021
Asistentes: 12

Webinar de las Comunidades Women In Security y ESRM "La Gobernanza de la Ciberseguridad en el ESRM"

> 21 de julio 2021 Asistentes: 26





Sesión de Trabajo Comunidad Blindaje

> 29 de julio del 2021 Asistentes: 7



CUMPLEAÑOS JULIO

¡FELICIDADES!

OSCAR GARRIDO VALTIERRA, CPP
KARINA MENDOZA DAVILA 2
FABIOLA ENRIQUEZ, CPP 3
LUIS BENJAMIN MEZA CEPEDA 6
JAVIER SALAGRE DE VEGA 6
LUIS FERNANDO SÁUL ORTIZ7
MARÍA DE LOURDES SALGADO VELASCO9
FERNANDO GÓMEZ VILLAREAL, CPP, PSP,PCI 10
RUBÉN OTAMENDI GAMBOA11
HÉCTOR ABEL ÁGUILAR GARCÍA18
CAMILO CERVANTES GARCÍA, CPP19
JOSÉ LUIS VALDERRÁBANO HERNÁNDEZ 20
KAEL MALO-JUVERA CASTAÑEDA, CPP21
ANA SANTOS LEAL, CPP22
MANUEL RAYN SOLAY, CPP24
LESSLIE DE ANTUÑANO RUIZ24
ALFREDO JIMENEZ GARIBAY25
JORGE LINO NARANJO GUTIERREZ 28
ANDREA CARRION GAITAN 29
FRANCISCO DAZA ESTRADA 29
ARIE ELLSTEIN MOLINASEVICH30



BOLETÍN MENSUAL ASIS CAPÍTULO MÉXICO 2021

MÁS INFORMACIÓN:

asis.org.mx

55 13 21 12 89

55 34 37 68 90

55 12 33 34 46

55 35 78 61 60